

CRÉDITO, RECUPERAÇÃO E FINANCIAMENTO EMPRESARIAL

Recuperação de Crédito, Reestruturação e Negociação

Para gestores de recuperação: identificar sinais de incumprimento, escolher soluções por devedor e documentar renegociações e garantias.

DURAÇÃO	NÍVEL	FORMATO	IN-COMPANY
24h	Intermédio	Online ao vivo ou presencial	Adaptado à instituição

O que resolve

Recuperar crédito exige decidir cedo e devedor a devedor: quando renegociar, quando reestruturar e quando avançar para a execução de garantias. O curso trabalha o alerta precoce e a segmentação de devedores, a cobrança amigável, a reestruturação e os planos de recuperação e a negociação com clientes em dificuldade, até à decisão entre acordo e via judicial, com role-play de negociação. Os participantes levam uma matriz de segmentação, um modelo de plano de reestruturação e um guião de negociação.

O que vai conseguir fazer

- Identificar sinais de alerta precoce de incumprimento
- Segmentar devedores e definir estratégias de recuperação
- Estruturar reestruturações sustentáveis
- Conduzir negociações com clientes em dificuldade
- Decidir entre acordo e via judicial

Para quem

Recuperação, jurídico, comercial, risco e gestão de clientes em incumprimento.

Pré-requisitos

Experiência em crédito, recuperação ou relação com clientes.

Programa

- 1 Alerta precoce e segmentação de devedores
- 2 Cobrança amigável e estratégias de recuperação
- 3 Reestruturação, renegociação e planos de recuperação
- 4 Negociação, execução de garantias e via judicial

Como aprende

Casos práticos, role-play de negociação e análise de estratégias.

O que leva consigo

- Matriz de segmentação de devedores
- Template de plano de reestruturação
- Guião de negociação

Resultados esperados

O participante consegue definir a estratégia adequada a cada devedor e conduzir negociações que maximizem a recuperação.

Equipa formadora

Formadores com experiência prática na banca e no setor financeiro, que combinam rigor técnico com casos aplicados ao mercado angolano.

Formação in-company

Adaptamos casos, exemplos e duração à realidade de cada instituição, com dados fictícios ou anonimizados. A formação decorre online ao vivo ou presencialmente, nas instalações da instituição ou na Católica Luanda Business School.

Pedir proposta in-company

[Ver o curso e pedir proposta](#) · formacao@abf-angola.com